

# DGP

biznes

# WSPARCIE DLA BIZNESU

**PFR**  
Polski Fundusz Rozwoju

Wtorek

21 KWIEŹNIA 2020 NR 77 (5230)

## Finansowanie z wielu źródeł

Grupa Polskiego Funduszu Rozwoju oraz Bank Gospodarstwa Krajowego to ważne adresy dla przedsiębiorstw szukających pomocy w związku z epidemią koronawirusa. Na co mogą liczyć firmy?

Cele Grupy PFR to finansowanie rozwoju przedsiębiorstw, społeczności lokalnych i kraju. W obecnej sytuacji spowodowanej koronawirusem priorytetem jest ratowanie firm i miejsc pracy. Polski Fundusz Rozwoju w ramach stworzonej przez rząd tarczy antykryzysowej będzie realizował nowy program pomocowy skierowany do przedsiębiorstw, które ucierpiały wskutek pandemii. Tarcza finansowa PFR dla firm i pracowników to program o wartości prawie 100 mld zł, skierowany do mikro, małych, średnich i dużych przedsiębiorstw. Ma wspierać rynek pracy, zapewnić firmom płynność finansową w okresie poważnych zakłóceń w gospodarce i pomóc im wrócić na ścieżkę rozwoju. Program skierowany jest do ok. 670 tys. polskich przedsiębiorców.

Tarcza finansowa to obecnie główny program PFR, ale nie jedyny. Jak wskazuje Paweł Borys, prezes PFR, istotną rolę we wspieraniu finansowania przedsiębiorstw mają także polskie instytucje rozwojowe skupione w Grupie Polskiego Funduszu Rozwoju. Chodzi o spółki takie jak Agencja Rozwoju Przemysłu, Korporacja Ubezpieczeń Kredytów Eksportowych, Polska Agencja Inwestycji i Handlu, Polska Agencja Rozwoju Przed-



siębiorczości i inne, a także instytucje rozwoju takie jak Bank Gospodarstwa Krajowego. Dziś realizują one nie tylko swoje podstawowe programy, ale również udostępniają nowe instrumenty związane z Tarczą antykryzysową.

- Dostarczamy wiele rozwiązań finansowych i doradczych wspierających firmy, samorządy i pracowników. Ważną rolę odgrywa Bank Gospodarstwa Krajowego, który wystawia dla firm gwarancje zabezpieczające do 80 proc. wartości

kredytu. Dzięki temu powinien być on łatwo dostępny dla przedsiębiorstw - mówi Paweł Borys.

BGK realizuje program gwarancji z Funduszu Gwarancji Płynnościowych. Dotyczy on średnich i dużych firm. Przedsiębiorcy mogą uzyskać gwarancje w bankach kredytujących. Kwota gwarancji może wynieść maksymalnie 200 mln zł, a kwota kredytu objętego gwarancją - 250 mln zł. - Utrzymanie działalności przedsiębiorstw, pomoc

w ochronie miejsc pracy to jedno z kluczowych zadań systemu instytucji rozwoju w czasie kryzysu - przyznaje Beata Daszyńska-Muzyczka, prezes BGK.

KUKE ubezpiecza z kolei obrót handlowy. Pomaga więc firmom prowadzić bezpieczną wymianę w kraju i za granicą. - Obecnie podnieśliśmy do 100 proc. poziom ochrony w ubezpieczeniach eksportu dóbr inwestycyjnych - mówi Janusz Władczak, prezes KUKE. To jedno z wielu rozwiązań, które

mają pomóc w utrzymaniu płynności w firmach, które odczuwają skutki pandemii.

Agencja Rozwoju Przemysłu udostępnia z kolei pożyczki dla małych i średnich firm oraz preferencyjny leasing dla branży transportowej. PARP zapewnia dofinansowanie w postaci dotacji, a PAIH obsługę inwestycji. PFR z kolei umożliwia finansowanie w postaci obejmowania udziałów lub akcji, obligacji lub pożyczek.

Wszystkie pozostałe instytucje PFR również skupione

są dziś na jednym - wsparciu dla firm, które wpadły w tarapaty z powodu pandemii. Paleta pomocy jest bogata. To nie tylko finansowanie, ale również pomoc konsultantów w ramach centrum doradztwa dla przedsiębiorstw, informacje o sytuacji na rynkach zagranicznych i wiele innych.

- Dzięki sieci naszych ekspertów na rynkach zagranicznych wiemy na bieżąco, co się dzieje w danym kraju, i tą wiedzą dzielimy się na różne sposoby - tłumaczy Grażyna Ciurzyńska, p.o. prezes Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu.

Paweł Borys przyznaje, że życie społeczne i gospodarcze w czasach pandemii wymaga także dostosowania się do nowego, nieznanego wcześniej otoczenia i sytuacji, która może trwać miesiącami albo dłużej. Temu służy oferta PFR. - Warto dziś zapewnić funkcjonowanie firm przy wykorzystaniu nowoczesnych narzędzi czy właściwych rygorów sanitarnych pracy. Warto rozwijać sprzedaż w kanałach internetowych czy budować platformy do komunikacji i pracy zdalnej - mówi Paweł Borys. Dodaje, że te działania nie zastąpią spadających przychodów, ale mogą łagodzić ich skutki i pozwolić na szybszy powrót do pełnej aktywności po zahamowaniu pandemii.

## Gwarancje to podstawa oferty Banku Gospodarstwa Krajowego

Firmy, które znalazły się w trudnej sytuacji finansowej, spowodowanej epidemią mogą sięgnąć po cały pakiet instrumentów

Gwarancje de minimis dla mikro, małych i średnich firm, gwarancje Biznesmax dla mikro, małych i średnich firm oraz wsparcie z wykorzystaniem funduszy unijnych - to narzędzia znane przedsiębiorcom i chętnie wykorzystywane. Nowością w ofercie BGK jest Fundusz Gwarancji Płynnościowych, z którego udzielane będą gwarancje dla średnich i dużych firm dotkniętych skutkami pandemii COVID-19. Bank pracuje też nad systemem dopłat do oprocentowania kredytów bankowych dla małych, średnich i dużych firm.

### Kredyty ze wsparciem

Jeśli firma nie ma wystarczającego zabezpieczenia

kredytu - gwarancje de minimis to oferta dla niej. Są skierowane do mikro, małych i średnich firm, które potrzebują zabezpieczenia spłaty kredytu obrotowego lub inwestycyjnego. Jest to więc forma pomocy publicznej. Firma nie dostaje jednak pieniędzy czy dotacji, ale zabezpieczenie, które ułatwia wzięcie kredytu w banku komercyjnym, współpracującym z BGK w ramach programu gwarancji de minimis.

Z instrumentu powinni skorzystać przede wszystkim przedsiębiorcy z krótką historią kredytową lub nieposiadający odpowiedniego zabezpieczenia, a zatem ci, którzy mogą mieć problemy z pozyskaniem finansowania na swoją działalność.

Jakie korzyści wynikają z gwarancji de minimis? Przede wszystkim firma nie musi zastawiać swojego majątku ani na rzecz banku udzielającego kredytu, ani na rzecz Banku Gospodarstwa Krajowego. Ponadto, przedsiębiorca nie płaci za rozpatrzenie wniosku o udzielenie gwarancji. Mało tego, gwarancja oznacza korzystniejsze od standardowych warunki finansowania.

Wniosek składa się w banku, w którym ubiega się o kredyt. Listę banków współpracujących można znaleźć pod adresem: <https://www.bgk.pl/pakietpomocy/systemy-gwarancji/gwarancje-de-minimis>

W związku z walką z koronawirusem BGK oferuje obecnie nowe, lepsze warunki. Po pierwsze, firma może uzyskać gwarancję na maksymalnie 80 proc. kwoty kredytu. Po drugie, nie ma prowizji za udzielenie gwarancji za pierwszy rok, a po trzecie - dla kredytu obrotowego okres gwarancji został wydłużony do 39 miesięcy. Jest jednak warunek - z gwarancji mogą skorzystać firmy, które na 1 lutego 2020 r. nie miały zaległości w ZUS i urzędzie skarbowym.

Dodatkowo BGK nie będzie pobierało prowizji od gwarancji, których już udzielił i które powinny być zapłacone do 31 grudnia 2020 r.

dokończenie na str. 2



**Robimy wszystko, by pomóc firmom przetrwać ten trudny czas**

BEATA DASZYŃSKA-MUZYCZKA

prezes Banku Gospodarstwa Krajowego

Utrzymanie działalności przedsiębiorstw, pomoc w ochronie miejsc pracy - to jedno z kluczowych zadań systemu instytucji rozwoju w czasie kryzysu. BGK, jako państwowy bank rozwoju, przygotował we współpracy z resortami różne rozwiązania, których celem jest zapewnienie płynności finansowej dużych i małych firm, niezależnie od branży. Aby skorzystać z naszych programów pomocowych, przedsiębiorca powinien udać się do swojego banku, w którym ma konto i który go dobrze zna. Wszystkie czynności związane z przyznaniem gwarancji, kredytu czy dopłaty wykonują i wykonywać będą banki kredytujące, z którymi BGK podpisał umowy. W przypadku pożyczek unijnych rolę tę odgrywają nasi pośrednicy finansowi - agencje rozwoju i fundusze pożyczkowe. Wśród dostępnych już rozwiązań przedsiębiorcy znajdują gwarancje - do 80 proc. kwoty kredytu. Dla małych firm maksymalna jego wartość to 3,5 mln zł, dla dużych - 250 mln zł. Wydłużyliśmy także okres obowiązywania gwarancji, a w przypadku niektórych produktów zrezygnowaliśmy z prowizji za jej udzielenie. Pamiętajmy też o podmiotach ekonomii społecznej. Wakacje kredytowe i wydłużony okres spłaty - to kluczowe ułatwienia, które im proponujemy. Cały czas tworzymy kolejne rozwiązania - system dopłat do oprocentowania kredytów bankowych, zmiany w kredycie na innowacje technologiczne.



# Polska Agencja Inwestycji i Handlu służy informacją z pierwszej ręki

Firmy – eksporterzy w związku z koronawirusem potrzebują jak nigdy wcześniej rzetelnej wiedzy o tym, co się dzieje na zagranicznych rynkach, i wsparcia w dotarciu do kontrahentów poza krajem

W dynamicznie zmieniającej się rzeczywistości, gdy wprowadzane są kolejne regulacje zastrzegające wymogi handlu lub je luzujące, informacja jest niezwykle cennym towarem. Polska Agencja Inwestycji i Handlu poprzez swoją sieć ekspertów na całym świecie oferuje niezbędną pomoc, i to bezpłatnie. Co więcej, pomaga również utrzymać firmom dotychczasowe relacje handlowe z zagranicznymi kontrahentami.

Eksporterzy mogą skorzystać z Nawigatora Tarczy Antykryzysowej, który dostarczy niezbędne informacje o możliwości uzyskania pomocy w kraju. Firmy dostaną też informacje, w jaki sposób mogą pozyskać artykuły medyczne z zagranicy. Z kolei polscy eksporterzy takich artykułów uzyskują informacje, co mogą sprzedać za granicę, a które produkty zostały obecnie objęte zakazem wywozu z Polski. Ponadto PAIH pomoże znaleźć za-

granicznego odbiorcę artykułów medycznych.

Wszystkie firmy mogą zapisać się też na newsletter PAIH, z którego dowiedzą się, jakie są przepisy, ograniczenia i możliwości działania na konkretnym rynku zagranicznym. Agencja organizuje też specjalistyczne webinaria dotyczące różnych branż, aspektów handlowych i rynków. Oferuje również indywidualną pomoc – w zweryfikowaniu informacji z rynku zagranicznego oraz wiarygodności lokalnego partnera biznesowego.

Oferta agencji to również pomoc w pozyskaniu informacji o bieżącej sytuacji logistycznej, wsparcie interwencyjne w stosunku do firm za granicą oraz lokalnej administracji.

Firmy uzyskują też w PAIH doradztwo eksportowe (np. analizę potencjału eksportowego produktów i usług, przygotowanie pakietów informacyjnych, opracowanie strategii eks-



**Pomagamy szukać nowych szans**

GRAŻYNA CIURZYŃSKA

p.o. prezesa Polskiej Agencji Inwestycji i Handlu

Naszym celem w obecnej, kryzysowej sytuacji, jest przede wszystkim chronić, wspierać polskie przedsiębiorstwa i gospodarkę. Jesteśmy instytucją pierwszego kontaktu dla tych, którzy w warunkach niepewności nie mają transparentnych informacji co do sytuacji na poszczególnych rynkach i panujących tam nastrojów. Dzięki sieci naszych ekspertów na rynkach zagranicznych wiemy na bieżąco, co się dzieje w danym kraju, i tą wiedzę dzielimy się na różne sposoby. Z myślą o polskich przedsiębiorcach uruchomiliśmy specjalną, całodobową infolinię – PAIH24, gdzie informujemy między innymi o sytuacji epidemicznej i logistycznej, pomagamy zweryfikować zagranicznego kontrahenta czy ułatwiamy dostęp do administracji na różnych szczeblach. Organizujemy też zdalne szkolenia, dzielimy się informacjami z pierwszej ręki, pokazujemy polskim eksporterom niestandardowe rozwiązania. Szukamy dla nich jak najlepszego wyjścia z tej trudnej sytuacji. Mamy bowiem na uwadze, że jednym z efektów kryzysu może być prze-modelowanie dotychczasowych łańcuchów dostaw, co dla polskich przedsiębiorców – elastycznych w działaniu i szybkich – może stwarzać nowe szanse ekspansji za granicą.

pansji, dofinansowanie do usług doradczo-szkoleniowych, grant na realizację strategii) i doradztwo inwestycyjne. Wszystkie narzę-

dzia PAIH oferuje w ramach całodobowej infolinii i specjalnej skrzynki pocztowej.

Więcej informacji na stronie [www.paih.gov.pl](http://www.paih.gov.pl).

# Eksport z ubezpieczeniem gwarantowa

KUKE pomaga firmom prowadzić bezpieczną wymianę handlową w kraju i za granicą. Teraz takie wsparcie ma szczególne znaczenie

Dzięki KUKE przedsiębiorca uzyskuje pewność terminowej zapłaty za dostarczony towar lub wykonaną usługę i kompleksowo zabezpiecza cały proces realizacji kontraktu. W razie gdyby kontrahent popadł w kłopoty, KUKE wypłaci odszkodowanie pozwalające zminimalizować poniesione straty finansowe. Pomoże również w uzyskaniu finansowania transakcji dzięki współpracy z bankami lub w drodze faktoringu, który oferowany jest przez spółkę zależną KUKE Finance. Z usług KUKE korzystają zarówno małe firmy, stawiające pierwsze kroki w biznesie, jak i duże przedsiębiorstwa mocno osadzone na rynku.

## Więcej możliwości

Ostatnie zmiany legislacyjne dotyczące wprowadzenia działań osłonowych dla biznesu w obliczu kryzysu wywołanego epidemią koronawirusa zdecydowanie poszerzają zakres, a w rezultacie katalog transakcji i objętych nimi podmiotów, które

mogą liczyć na ubezpieczenia gwarantowane przez Skarb Państwa. Na bazie nowych możliwości wprowadzane są rozwiązania, które uczynią system wsparcia kompleksowym, dając bezpośrednią pomoc zarówno dla sektora przedsiębiorstw, jak i dla instytucji finansujących ich działalność, czyli banków, firm leasingowych i faktoringowych.

Nie czekając jeszcze na zmiany ustawowe, KUKE podniosła do 100 proc. poziom ochrony ryzyka kredytowego i politycznego w przypadku projektów eksportowych o charakterze inwestycyjnym. Dotyczy to wszystkich nowych transakcji z okresem spłaty kredytu wynoszącym dwa i więcej lat, niezależnie od kraju odbiorcy. Projekty eksportowe o charakterze inwestycyjnym ubezpieczone przez KUKE to głównie usługi budowlane wykonywane pod klucz, dostawy maszyn, linii technologicznych oraz środków transportu, w tym produktów przemy-

## Gwarancje to podstawa oferty BGK

dokończenie ze str. 1

Zmniejszenie odsetek od kredytu umożliwia Gwarancja Biznesmax. To oferta dla mikro, małych i średnich firm. Może nią zostać objęty nowy kredyt, przeznaczony na sfinansowanie kosztów kwalifikowalnych ponoszonych przez przedsiębiorcę na realizację projektu spełniającego choćby 1 z 17 kryteriów lub wpisującego się w 1 z 10 kategorii inwestycji z efektem ekologicznym. Kryteria i kategorie inwestycji można znaleźć na stronie [www.bgk.pl](http://www.bgk.pl).

Firma, która uzyska taką gwarancję, będzie mogła dostać dopłatę do oprocentowania kredytu objętego gwarancją. Innymi słowy, BGK udzieli dotacji, która zrefunduje (czytaj: pomniejszy) zapłacone odsetki. Gwarancja może objąć maksymalnie 80 proc. kwoty kredytu, maksymalnie może wynieść nawet 2,5 mln euro. Może być udzielona na okres do 20 lat, a na kredyt odnawialny – do 39 miesięcy.

Wnioski o gwarancje można składać za pośrednictwem banków kredytujących.

BGK pracuje obecnie nad systemem dopłat do oprocentowania kredytów bankowych dla przedsiębiorców dotkniętych skutkami koronawirusa. Planowane są dopłaty na okres do 12 miesięcy.

Gwarancje z Funduszu Gwarancji Płynnościowych to program BGK uruchomiony w związku ze skutkami pandemii COVID-19. Przeznaczony jest dla średnich i dużych firm. Przedsiębiorcy mogą

uzyskać gwarancje w bankach kredytujących – zarówno komercyjnych, jak i spółdzielczych – które podpisały z BGK odpowiednie umowy o współpracy.

W tym programie można uzyskać zabezpieczenie do 80 proc. kwoty kredytu, przy czym kwota gwarancji może wynieść od 3,5 mln zł do nawet 200 mln zł. Kwota kredytu objętego gwarancją może więc sięgnąć 250 mln zł.

Okres tej gwarancji to maksymalnie 27 miesięcy i nie dłuższy niż okres kredytu powiększony o trzy miesiące. Chodzi przy tym o kredyty obrotowe w rachunku bieżącym i linie kredytowe – zarówno nowe, jak i odnawiane po 1 marca 2020 r.

Z gwarancji mogą skorzystać firmy, które na 31 grudnia 2019 r. nie znajdowały się w trudnej sytuacji, a 1 lutego 2020 r. nie miały zaległości w ZUS, KRUS, urządzie skarbowym ani w banku kredytującym (w przypadku zadłużenia w banku w kwocie powyżej 3 tys. zł).

Gwarancje z Funduszu Gwarancji Płynnościowych mają być udzielane do końca 2020 r.

Ich celem, również w tym przypadku, jest zapewnienie płynności finansowej.

Szczegóły na stronie [www.bgk.pl](http://www.bgk.pl).

## Pieniądże z UE

Kolejnym instrumentem, jaki BGK chce zaoferować firmom, ma być wsparcie z wykorzystaniem funduszy unijnych. Bank już wypracował z Ministerstwem Funduszy i Polityki Regionalnej oraz samorządami

zakres najistotniejszych zmian w swoich programach. Trwają uzgodnienia z Komisją Europejską, rząd chciałby bowiem przesunąć część środków z perspektywy finansowej 2014–2020 na wsparcie przedsiębiorstw, zwłaszcza mikrofirm.

Jednym z instrumentów wsparcia jest kredyt na innowacje technologiczne. Mogą z niego skorzystać mikro, małe i średnie firmy wdrażające innowacje technologiczne, zarówno te wytworzone samodzielnie w trakcie prac badawczo-rozwojowych, jak i nabyte. BGK udziela dotacji (premię technologiczną), które polegają na tym, że BGK spłaca część kredytu, jaki firma wzięła w banku komercyjnym na realizację inwestycji technologicznej. Maksymalna kwota dotacji to 6 mln zł. W związku z walką z koronawirusem wnioski o premię technologiczną można składać do 24 czerwca 2020 r., a na podpisanie umowy kredytu technologicznego z bankiem kredytującym firmy będą miały sześć miesięcy. Oba terminy zostały więc wydłużone. Więcej czasu będzie też na: przesłanie do BGK dokumentów wymaganych do zawarcia umowy o dofinansowanie (do 67 dni) i dostarczenie dokumentacji środowiskowej oraz pozwolenia na budowę (do 12 miesięcy).

W tym czasie wystarczy uzyskać dokumenty ostateczne, a dostarczenie dokumentów prawomocnych wydłużono do momentu składania końcowego wniosku o płatność.

Co więcej, aby ograniczyć ryzyko zarażenia koronawi-

rusem, członkowie paneli ekspertów będą mogli spotkać się z wnioskodawcami za pośrednictwem telekonferencji.

Ta forma wsparcia BGK ma ułatwić firmom podjęcie decyzji inwestycyjnych, utrzymać produkcję i miejsca pracy.

## Pomoc dla sektora ekonomii społecznej

W związku z pandemią koronawirusa BGK przygotował kilka ułatwień, które pomogą przetrwać okres kryzysu. Chodzi m.in. o wakacje kredytowe i wydłużony okres spłaty pożyczek dla Podmiotów Ekonomii Społecznej. Pożyczkobiorcy, którzy chcą skorzystać z tych rozwiązań, powinni skontaktować się bezpośrednio z pośrednikiem finansowym, z którym zawarli umowę na udzielenie pożyczki. Konieczne będzie też złożenie wniosku.

BGK wraz z Ministerstwem Funduszy i Polityki Regionalnej oraz samorządami województw wdrożył też pakiet rozwiązań dla firm korzystających z pożyczek unijnych z regionalnych programów operacyjnych województw. W tym przypadkach również w grę wchodzi zmiana w warunkach i zasadach spłaty pożyczek unijnych, w tym dodatkowa, co najmniej sześciomiesięczna karencja w spłacie kapitału i czteromiesięczne wakacje kredytowe. Pożyczkobiorcy chcący skorzystać z tych rozwiązań powinni skontaktować się bezpośrednio z pośrednikiem finansowym, z którym zawarli umowę na udzielenie pożyczki.

## Jakie przykładowe

## instrumenty wsparcia oferują spółki z Grupy PFR i BGK

### Bank Gospodarstwa Krajowego

gwarancje de minimis dla mikro-, małych i średnich firm

gwarancje Biznesmax dla mikro-, małych i średnich firm

gwarancje z Funduszu Gwarancji Płynnościowych dla średnich i dużych firm

### Agencja Rozwoju Przemysłu

wsparcie z wykorzystaniem funduszy unijnych

pożyczki obrotowe

pożyczki inwestycyjne

wsparcie dla branży transportowej



# Bezpieczeniem nym przez państwo



szu stocznioowego. Otrzyma-  
nie zamówień w tych bran-  
żach jest ściśle powiązane  
z uzyskaniem średnio- bądź  
długoterminowego banko-  
wego finansowania, o które  
w tym okresie może być  
znacznie trudniej, szcze-  
gólnie bez ubezpieczenia  
transakcji przez KUKĘ.

## Nie tylko polskie

Jedną z najważniejszych  
zmian, wprowadzanych  
obecnie do oferowanych  
przez KUKĘ instrumentów  
z gwarancjami Skarbu Pań-  
stwa, jest zniesienie wymo-  
gu krajowego pochodzenia  
sprzedawanych za granicę  
towarów lub usług. Wcze-  
śniej trzeba było udowa-  
dnić, że udział składników  
pochodzenia zagranicznego  
w przychodzie z realizacji

kontraktu eksportowego  
nie przekracza 70 proc. Brak  
tego obowiązku oczywiście  
znacznie poszerza katalog  
eksportowy polskich firm,  
ale jednocześnie upraszcza  
procedury administracyjne  
zarówno dla eksportera,  
ubezpieczyciela, jak i banku  
finansującego transakcję.

Tak więc teraz, jeżeli kon-  
trakt eksportowy został  
zawarty nawet na okres  
krótszy niż dwa lata, KUKĘ  
może udzielić ubezpiecze-  
nia gwarantowanego przez  
Skarb Państwa, co w szcze-  
gólności pomoże takim  
branżom jak: odzieżowa  
i obuwnicza, elektronicz-  
na czy firmom zajmującym  
się reeksportem. Dodatko-  
wo pojawiła się opcja ubez-  
pieczenia sprzedaży prowa-  
dzonej przez spółki zależne

polskich podmiotów zare-  
jestrowane w innych pań-  
stwach. Dzięki temu moż-  
liwe będzie wsparcie tych  
firm, które w ostatnich  
latach przejmowały swo-  
ich konkurentów na za-  
granicznych rynkach bądź  
budowały tam działalność  
od podstaw.

## Europa z gwarancjami

Kolejnym ułatwieniem dla  
polskich eksporterów jest  
decyzja Komisji Europej-  
skiej, aby do końca tego  
roku uznać wszystkie kra-  
je wspólnoty oraz wybra-  
ne największe gospodarki  
OECD za kraje tymczasowo  
nierynkowe, a więc nieobej-  
mowane przez ubezpiecze-  
nia oferowane na zasadach  
komercyjnych. Oznacza to,  
że eksport do tych krajów

dóbr i usług sprzedawanych  
w kredycie kupieckim może  
być już ubezpieczony przy  
wspieraniu państwa, co do-  
tychczas było niemożliwe.  
W obecnej sytuacji KUKĘ  
może zaoferować więc gwa-  
rantowane przez Skarb Pań-  
stwa ubezpieczenie należ-  
ności handlowych za towary  
lub usługi wysłane np. do  
Włoch czy Hiszpanii, które  
należą do najbardziej po-  
szkodowanych przez obec-  
ną sytuację krajów i gdzie  
ryzyko braku zapłaty przez  
kontrahenta w jej wyniku  
jest istotnie wyższe.

KUKĘ będzie odpowiadać  
nie tylko za ubezpieczanie  
finansowania kontraktów  
inwestycyjnych na zagra-  
nicznych rynkach, lecz tak-  
że może wspierać przed-  
sięwzięcia inwestycyjne  
realizowane w kraju, które  
finalnie będą służyły ekspor-  
towi. Dopuszczalne stanie  
się więc ubezpieczanie np.  
budowy czy rozbudowy ho-  
teli, który będzie gościł tu-  
rystów z zagranicy, czy ubez-  
pieczenie finansowania linii  
produkcyjnej, z pomocą któ-  
rej będą wytwarzane towa-  
ry przeznaczone na eksport.

## Sposób na płynność

Nie należy też zapominać  
o różnych rodzajach fakto-  
ringu, które spółka KUKĘ  
Finance oferuje głównie  
małym i średnim przedsię-  
biorstwom. W obecnej sy-  
tuacji rynkowej największą



## Odpowiadamy na potrzeby naszych klientów

JANUSZ WŁADYCZAK

prezes Korporacji Ubezpieczeń Kredytów  
Eksportowych

W pierwszej kolejności podnieśliśmy do 100 proc.  
poziom ochrony w ubezpieczeniach eksportu  
dóbr inwestycyjnych oraz daliśmy możliwość  
wydłużenia do 120 dni terminu na złoże-  
nie zlecenia do windykacji. To odpowiedź na oczekiwania  
naszych klientów, którzy chcą, mimo ryzyka, wspierać  
płynność swoich kontrahentów przez przesunięcie im ter-  
minów płatności.

W najbliższym czasie wprowadzone zostaną rozwiązania  
dużo szersze, zarówno dla eksporterów, jak i zapewniające  
dostęp do ochrony należności w obrocie krajowym. Eks-  
porterzy będą mogli skorzystać z nowych bądź zmodyfiko-  
wanych instrumentów, np. ubezpieczenia z gwarancjami  
Skarbu Państwa pokrywającego ryzyko handlowe, poli-  
tyczne i siły wyższej, w którym nie trzeba już będzie ud-  
wadniać polskości przeznaczonych na zagraniczne rynki  
towarów bądź usług. KUKĘ będzie też obejmować ochroną  
z gwarancjami państwa eksport do krajów Unii Europej-  
skiej, na co niedawno zgodziła się Bruksela. To ważne  
w sytuacji, gdyby z powodu gwałtownego wzrostu ryzyka  
trudniej było o komercyjne ubezpieczenie eksportu do  
państw UE najbardziej poszkodowanych przez pandemię.

zaletą faktoringu jest popra-  
wa płynności finansowej. Kor-  
zystając z faktoringu pełne-  
go, czyli bez regresu, można  
dodatkowo pozbyć się ryzyka  
niewypłacalności kontrahen-  
tów. Przejmuje je bowiem na  
siebie KUKĘ. Tym samym  
faktoring pełny okaże się  
przypadnym narzędziem dla  
firm, stawiających – nawet  
w okresie kryzysu – na roz-  
wój, pozyskujących nowych  
kontrahentów w kraju i za  
granicą, a jednocześnie na-  
stawionych na większe bez-  
pieczeństwo prowadzonej  
działalności.

Przy faktoringu niepeł-  
nym KUKĘ Finance wyku-  
puje natomiast należności  
bez przejęcia ryzyka nie-

wypłacalności odbiorców  
swojego klienta. W tym  
przypadku to klient jest  
odpowiedzialny za wy-  
płacalność kontrahentów.  
W razie braku płatności ze  
strony odbiorcy, w ustalo-  
nym w umowie faktoringu  
dodatkovym terminie  
liczonym od daty płatności  
faktury, klient zobowiąza-  
ny jest do zwrotu KUKĘ Fi-  
nance zaliczki wypłaconej  
z tytułu wykupu należności.

Dlatego to rozwiązanie  
będzie optymalne dla firm  
współpracujących z gronem  
stałych i sprawdzonych od-  
biorców. Z usług faktoringu  
niepełnego mogą skorzystać  
przedsiębiorstwa prowadzą-  
ce pełną księgowość.

## Agencja Rozwoju Przemysłu pomaga MSP

W związku z pandemią koronawirusa ARP  
ma nowe rozwiązania: pożyczki obrotowe  
i leasing dla branży transportowej

W ramach tarczy anty-  
kryzysowej ARP proponu-  
je nowe produkty. Pożycz-  
kę obrotową przyznawaną  
na uproszczonych zasadach  
małe i średnie przedsię-  
biorstwa mogą zaciągnąć  
na finansowanie deficytu  
w kapitale obrotowym  
w wysokości od 0,8 mln zł  
do 5 mln zł. Można więc  
pożyczyć dużo więcej niż  
w ramach standardowej  
pożyczki znajdującej się do-  
tychczas w ofercie agencji.

Pożyczka obrotowa na  
wypłatę wynagrodzeń to  
też nowa opcja dla MSP,  
pozwalająca pozyskać pie-  
niądze na dofinansowanie  
funduszu wynagrodzeń. Co  
ważne, wzięcie takiej po-  
życzki z ARP można łączyć  
z innymi rozwiązaniami  
z tarczy antykryzysowej.

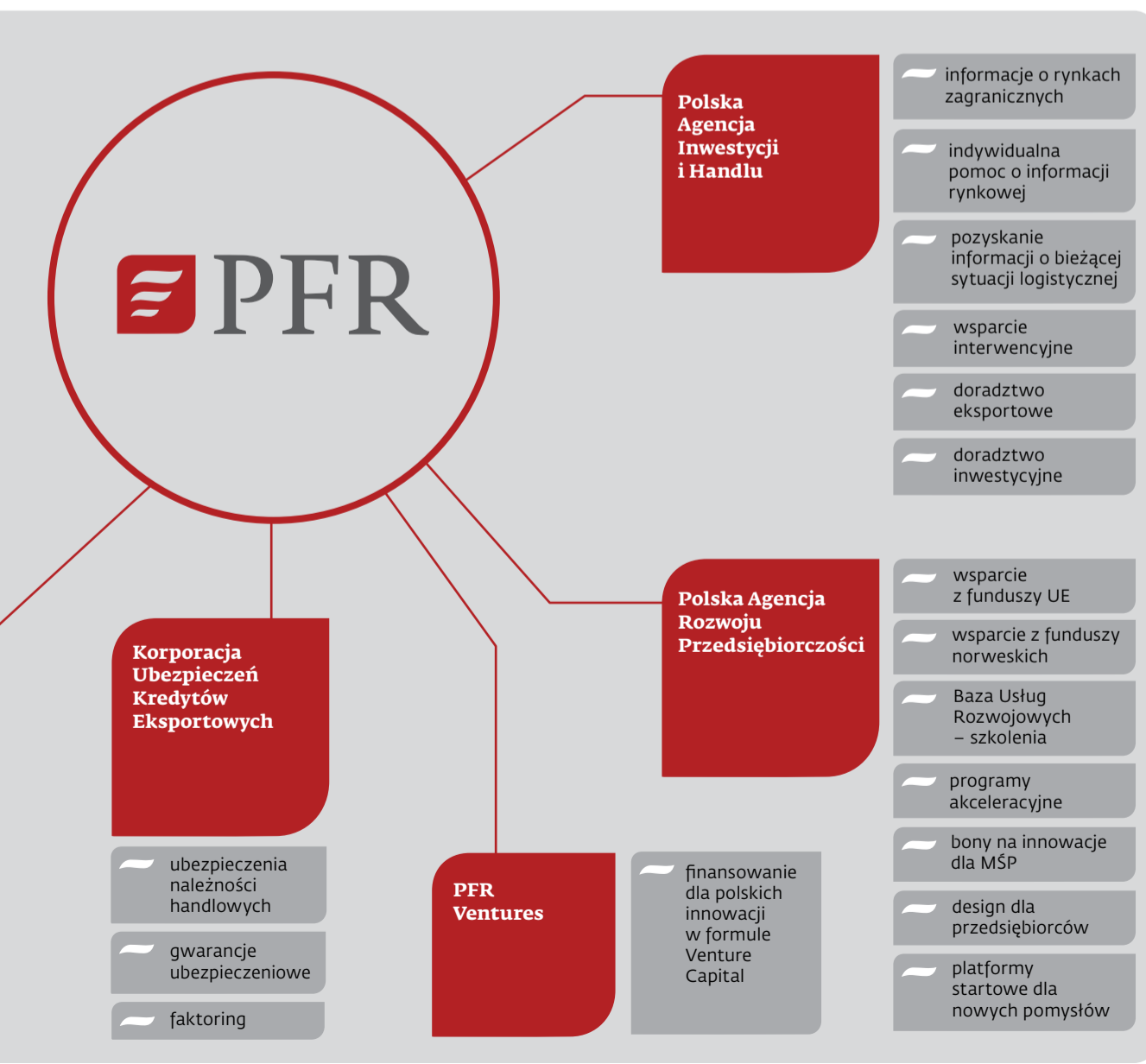
Dodatkowo firmy mogą  
pozyskać finansowanie  
z ARP Leasing. Ta spółka,  
będąca częścią Grupy ARP,  
oferuje leasing operacyj-  
ny, finansowy i zwrotny  
specjalistycznych maszyn  
i urządzeń, automatyki

przemysłowej oraz indy-  
widualnych ciągów techn-  
ologicznych.

W związku z koronawi-  
rusem dostępny jest nowy  
produkt przeznaczony  
dla branży transportowej.  
Chodzi o leasing opera-  
cyjny na refinansowanie  
posiadanych leasingów  
w komercyjnych spółkach  
i towarzystwach leasin-  
gowych. Słowem, można  
zamienić leasing komer-  
cyjny na ten z ARP na kor-  
zystniejszych warunkach.  
Może on dotyczyć  
pojazdów i/lub nacpej nie  
starszych niż trzyletnie  
o dopuszczalnej masie cał-  
kowitej powyżej 3,5 tony.

Maksymalna kwota leasin-  
gu może wynieść 5 mln zł  
netto, a okres finansowa-  
nia do sześciu lat, w tym  
12-miesięczna karencja  
w spłacie rat leasingowych.

Po finansowanie z ARP  
należy zgłosić się do lo-  
kalnego Centrum Obsługi  
Przedsiębiorstw (lista COP  
na [www.arp.pl](http://www.arp.pl)) lub ARP Le-  
asing.





## Finansowanie, po które można sięgnąć z PARP

Nazwa konkursu	Start składania wniosków	Koniec przyjmowania wniosków	Cel finansowania	Dla kogo	Ile można otrzymać wsparcia
<b>Badania na rynek</b>	25 marca 2020	12 maja 2020	Sfinansowanie wdrożenia innowacyjnych produktów i procesów powstałych w oparciu o wyniki prac badawczo-rozwojowych (czyli zakup maszyn, urządzeń, nieruchomości, przeprowadzenie robót budowlanych, budowa nowej linii produkcyjnej, hal, sfinansowanie prac rozwojowych, usług doradczych, nabycia wartości niematerialnych i prawnych w formie patentów, licencji, know-how)	mikro i MSP, które zamknęły jeden rok obrotowy trwający minimum 12 miesięcy, osiągnęły przychody nie niższe niż 600 tys. zł (mikro, małe firmy) lub nie niższe niż 1 mln zł (średnie firmy), prowadziły lub prowadzą prace badawczo-rozwojowe, zleciły ich wykonanie lub zakupiły wyniki takich prac	Koszt projektu musi zamknąć się w kwocie 1–50 mln euro. Wsparcie wynosi do 80 proc. jego wartości. Wkład własny to 30 proc. wartości projektu.
<b>Badania na rynek – Dostępność Plus</b>	25 marca 2020	12 maja 2020	Wzmocnienie konkurencyjności i innowacyjności poprzez sfinansowanie wprowadzenia na rynek innowacyjnych produktów, będących wynikiem prac badawczo-rozwojowych. Produkty powinny istotnie przyczynić się do zwiększenia ich dostępności dla osób z ograniczeniami funkcjonalnymi.	mikro i MSP, które zamknęły jeden rok obrotowy trwający minimum 12 miesięcy, osiągnęły przychody nie niższe niż 600 tys. zł (mikro, małe firmy) lub nie niższe niż 1 mln zł (średnie firmy), prowadziły lub prowadzą prace badawczo-rozwojowe, zleciły ich wykonanie lub zakupiły wyniki takich prac	Koszt projektu musi zamknąć się w kwocie 1–50 mln euro. Wsparcie wynosi do 70 proc. jego wartości. Wkład własny to 30 proc. wartości projektu.
<b>Go to brand – Expo 2020</b>	3 marca 2020	14 maja 2020	Promocja marek produktowych na rynkach zagranicznych w związku z udziałem w Światowej Wystawie Expo 2020 w Dubaju, sfinansowanie kosztów usługi doradczej w zakresie przygotowania wejścia na rynek krajów Zatoki Perskiej.	mikro i MSP	Koszt projektu musi zamknąć się w 1 mln zł. Wsparcie wynosi do 85 proc. wartości projektu, czyli wkład własny to 15 proc. Maksymalne wsparcie to 425 670 zł.
<b>Technologie przyjazne środowisku</b>	7 stycznia 2020	14 maja 2020	Zwiększenie konkurencyjności z wykorzystaniem rozwiązań technologicznych przyjaznych środowisku przez wdrożenie innowacyjnych procesów, produktów, usług lub rozwiązań, które przełożą się na wzrost przychodów, zysku lub zatrudnienia, przyczyniając się jednocześnie do lepszej gospodarki odpadami, efektywności energetycznej, zmniejszonej emisji zanieczyszczeń, wydajnej gospodarki materiałowej.	mikro i MSP, które zamknęły jeden rok obrotowy trwający minimum 12 miesięcy, osiągnęły przychody ze sprzedaży nie niższe niż 140 tys. euro	Maksymalnie 1 mln euro. Wsparcie wyniesie do 70 proc. wartości projektu, czyli wkład własny to 30 proc.
<b>Technologie poprawiające jakość życia</b>	7 stycznia 2020	14 maja 2020	Zwiększenie konkurencyjności przez opracowanie i wprowadzenie na rynek nowych lub znacząco ulepszonych produktów lub usług opartych o nowoczesne technologie, które poprawią jakość życia najbardziej wrażliwych grup, w szczególności osób starszych. Projekty muszą przyczynić się do wzrostu przychodów, zysku lub zatrudnienia.	mikro i MSP, które zamknęły jeden rok obrotowy trwający minimum 12 miesięcy, osiągnęły przychody ze sprzedaży nie niższe niż 20 tys. euro	Maksymalnie 2 mln euro. Wsparcie wyniesie do 70 proc. wartości projektu. Wkład własny to 30 proc.
<b>Innowacje w obszarze wód morskich i śródlądowych</b>	7 stycznia 2020	14 maja 2020	Zwiększenie konkurencyjności przedsiębiorców prowadzących działalność w obszarze wód śródlądowych, morskich lub ich bezpośredniego otoczenia przez wdrożenia w przedsiębiorstwie innowacyjnych procesów, produktów, usług lub rozwiązań, które spowodują wzrost przychodów, zysku lub zatrudnienia. Projekty mogą przyczynić się do ograniczenia zanieczyszczenia wód i ich otoczenia.	mikro i MSP, które zamknęły jeden rok obrotowy trwający minimum 12 miesięcy, osiągnęły przychody ze sprzedaży nie niższe niż 20 tys. euro	Maksymalnie 2 mln euro. Wsparcie wyniesie do 70 proc. wartości projektu. Wkład własny to 30 proc.
<b>Schemat małych grantów dla przedsiębiorczych kobiet</b>	7 stycznia 2020	14 maja 2020	Zwiększenie konkurencyjności przez opracowanie, wdrożenie innowacji w obszarze: technologie przyjazne środowisku, innowacje w obszarze wód śródlądowych lub morskich lub technologie poprawiające jakość życia. Projekty mogą przyczynić się do wzrostu wiedzy, umiejętności lub kompetencji niezbędnych do utrzymania i rozwoju działalności gospodarczej.	kobiet prowadzących jednoosobową działalność oraz mikro i MSP, gdzie kobieta jest współwłaścicielką, członkinią organu zarządzającego, albo akcjonariuszem i członkinią organu zarządzającego	Maksymalnie 200 tys. euro. Wsparcie wyniesie do 85 proc. wartości projektu. Wkład własny to 15 proc.
<b>Kompetencje dla sektorów, runda I</b>	31 marca 2020	12 maja 2020	Wybór operatorów działań szkoleniowych lub doradczych rekomendowanych przez Sektorowe Rady ds. Kompetencji. Ich zadaniem będzie przeprowadzenie rekrutacji pracowników przedsiębiorstw i pomoc w uzyskaniu dofinansowania na działania szkoleniowe lub doradcze.	podmiotów działających na rzecz zatrudnienia, rozwoju zasobów ludzkich, rozwoju gospodarczego, reprezentatywne organizacje związkowe i pracodawców, organizacje pracodawców, samorządu terytorialnego, organizacje związkowe i przedsiębiorcy	Maksymalnie 1 947 467 zł. Wsparcie wyniesie do 90 proc. wartości projektu. Wkład własny to 10 proc. całkowitego kosztu projektu, który musi zamknąć się w kwocie 2 163 853 zł.
<b>Zamówienia publiczne dostępne dla wszystkich</b>	31 marca 2020	12 maja 2020	Oplacenie działań szkoleniowych i doradczych z zakresu zamówień publicznych skierowanych do mikro, małych i średnich przedsiębiorców.	podmiotów działających na rzecz zatrudnienia, rozwoju zasobów ludzkich, potencjału adaptacyjnego firmy, na rzecz rozwoju gospodarczego, reprezentatywne organizacje związkowe i pracodawców, organizacje pracodawców, samorządu terytorialnego, organizacje związkowe, przedsiębiorcy	Maksymalnie 4 635 000 zł. Wsparcie wyniesie do 90 proc. wartości projektu. Co oznacza, że 10 proc. zapewniamy przedsiębiorstwa biorące udział w projekcie. Całkowity koszt projektu musi zamknąć się w 5 150 000 zł.

źródło: PARP

# Ułatwienia PARP w związku z pandemią

W Polskiej Agencji Rozwoju Przedsiębiorczości można uzyskać pomoc w rozwoju kompetencji i wsparcie finansowe na realizację projektów.

Agencja dzięki środkom unijnym, budżetom krajowym oraz międzynarodowym od 20 lat wspiera rozwój polskiej przedsiębiorczości i czyni gospodarkę coraz bardziej innowacyjną. Oferta PARP dla firm jest szeroka i obejmuje każdy etap jej rozwoju: start, rozwój oraz restrukturyzację i sukcesję. W czasie epidemii Agencja wprowadziła szereg ułatwień, które pomogą działać i rozwijać się firmom, mimo tej trudnej sytuacji.

Na jakie nowe rozwiązania w związku z epidemią mogą liczyć przedsiębiorcy? Zarówno ci którzy otrzymali już finansowanie z PARP oraz realizują projekt, jak i ci którzy dopiero planują złożenie wniosku o dofinansowanie? Jakie działania pomocowe wprowadził PARP dla beneficjentów i wnioskodawców?

PARP nieustannie pracuje nad ułatwieniami dla firm i angażuje się na bieżąco w szereg działań. Współpracuje z m.in. Ministerstwem Funduszy i Polityki Regionalnej (MFiP), Ministerstwem Rozwoju (MR) oraz Polskim Funduszem Rozwoju (PFR).

– W tym szczególnym czasie chcemy być blisko naszych klientów i zaoferować im takie rozwiązania, które – mimo trudności, z jakimi się borykają – pozwolą realizować projekt bez obaw o wskaźniki czy terminy – zapewnia Małgorzata Oleszczuk, prezes PARP.

Dlatego też zostały wydłużone okresy przyjmowania wniosków o dofinansowanie w części konkursów kończących się niebawem. Tak aby w okresie pandemii

przedsiębiorcy mieli większy komfort przy składaniu wniosku o dotację. Co ważne, wnioski składane są elektronicznie. Nie dla wszystkich konkursów wydłużenie naboru było konieczne i zasadne – w części programów prowadzone są działania o charakterze ciągłym, gdzie przedsiębiorcy mogą złożyć wniosek w kilku rundach w rekrutacji trwającej np. 12 miesięcy.

Złożone przez przedsiębiorców wnioski niejednokrotnie wymagają poprawek. PARP w czasie pandemii daje więcej czasu na uzupełnienie formalności. Ich ocena następuje również zdalnie.

Dodatkowo, w przypadku obecnie realizowanych projektów, Agencja stosuje bardziej elastyczne podejście w odniesieniu do wprowa-

dzania zmian do umów oraz rozliczania projektów. Aneksy do umów będą mogły być zawierane po przeprowadzeniu oceny rzeczywistego wpływu obecnej sytuacji na realizowany projekt. Projekty są analizowane indywidualnie.

W kontekście płynności finansowej Agencja przekazuje większą część dofinansowania w trakcie realizacji projektów, a nie na koniec – tak, żeby beneficjenci mogli zrealizować swoje zobowiązania. Agencja przyspiesza proces udzielania i rozliczania finansowania, które w obecnej chwili jest potrzebne firmom, aby mogły realizować swoje projekty bez zakłóceń.

Pandemia wpłynęła również na plany firm dotyczące internacjonalizacji działalności. Firmy, które chcą rozpocząć lub prowadzą swoją działalność na rynkach zagranicznych znalazły się w wyjątkowo trudnej sytuacji. Wiele z nich planowało

w najbliższym czasie wyjazd na targi i poniosły już wydatki z tym związane. Komisja Europejska zgodziła się na rozszerzenie katalogu wydatków kwalifikowanych, jeśli przedsiębiorcy ponieśli już koszty, a z powodu pandemii opłacone konferencje i targi się nie odbyły. Dzięki czemu beneficjenci będą mogli rozliczyć także takie wydatki.

Narodowa kwarantanna spowodowała, że wiele osób ma więcej wolnego czasu, a konieczność izolacji kieruje aktywność osób w stronę internetu. Wpływa to na rozwój e-learningu. Ze swoją ofertą przychodzi również PARP. Przedsiębiorcy mogą skorzystać z darmowych kursów on-line przygotowanych w ramach „Akademii PARP” ([www.akademia.parp.gov.pl](http://www.akademia.parp.gov.pl)). Baza składa się z 17 bezpłatnych szkoleń z zakresu marketingu, zarządzania, finansów, prawa oraz doskonalenia umiejętności miękkich. Akademia to sta-

le rozwijany projekt, wkrótce zostanie rozszerzona o kolejne kursy.

Szkolenia kierowane są – z jednej strony – do ludzi, którzy działają lub chcieliby zacząć działać na własny rachunek – z drugiej do ludzi chcących zwiększyć swoją wartość na rynku pracy oraz przedsiębiorców, którzy chcą podnosić kompetencje pracowników.

Interaktywna platforma szkoleniowa PARP w okresie pandemii odnotowuje trzykrotny wzrost zainteresowania jej kursami. Autorami kursów są eksperci z dużą wiedzą i doświadczeniem. Kursy są wysoko oceniane przez uczestników – średnia nota to 4,7 na 5 punktów. Najpopularniejsze kursy to, m.in.: „Jak założyć własną firmę”, „Media społecznościowe w biznesie” oraz „Ochrona danych osobowych dla MSP (RODO)”.

Więcej informacji o programach PARP: [www.parp.gov.pl](http://www.parp.gov.pl).

Czytaj więcej na [www.pfr.pl/tarcza](http://www.pfr.pl/tarcza)